

GILBERTO GUERRERO-QUINTERO

DERECHO DE LAS OBLIGACIONES

Y LEGISLACIÓN COMPARADA

Eh Editorial Hammurabi®

La Ley N° 17.336 sobre Propiedad Intelectual prohíbe el uso no exceptuado de obras protegidas sin la autorización expresa de los titulares de los derechos de autor. No se permite la reproducción total o parcial de esta obra, ni su incorporación a un sistema informático, ni su transmisión en cualquier forma o por cualquier medio (electrónico, mecánico, fotocopia, grabación u otros) sin autorización previa y por escrito de los titulares del copyright. La infracción de dichos derechos puede constituir un delito contra la propiedad intelectual. Usos infractores pueden constituir delito.



Más información sobre el libro y su autor en nuestra página web www.editorialhammurabi.com o nuestra Librería ubicada en Huerfanos 1055, local 12 (332) Santiago, Chile (Galería Agustín Edwards)

COLECCIÓN OPÚSCULOS



EditorialHammurabi



HammurabiEditor



HammurabiEditor



EditorialHammurabi

DERECHO DE LAS OBLIGACIONES Y LEGISLACIÓN COMPARADA

© Es propiedad de	Gilberto Guerrero-Quintero
ISBN:	978-956-6234-50-0
Tiraje	500 ejemplares 1ª Edición, septiembre 2024

Editorial Hammurabi®

Editor:	Manuel Álvarez Cabello
Teléfono:	+56955258948
Correo electrónico:	manuel.alvarez@editorialhammurabi.com
Sitio web:	www.editorialhammurabi.com
Sala de ventas:	Huerfanos 1055, local 12 (332) Santiago, Chile (Galería Agustín Edwards)
Portada y diagramación:	Editorial Hammurabi
Impresión:	Impreso en Grafica LOM

IMPRESO EN CHILE / PRINTED IN CHILE

“Dios ha puesto en el corazón del hombre el deseo de conocer la verdad y, en definitiva, de conocerlo a Él para que, conociéndolo y amándolo, pueda alcanzar también la plena verdad sobre sí mismo” (Juan Pablo II).

“Se piensa que lo justo es lo igual, y así es; pero no para todos, sino para los iguales. Se piensa por el contrario que lo justo es lo desigual, y así es, pero no para todos, sino para los desiguales” (Aristóteles).

INDICE GENERAL

RESEÑA INTRODUCTORIA	25
ABREVIATURAS	31

PARTE I CAPÍTULO I LA OBLIGACIÓN

I. EL CONCEPTO DE OBLIGACIÓN	35
1.1. Importancia de las obligaciones	35
1.2. Noción o concepto de obligación	37
II. ELEMENTOS DE LA OBLIGACIÓN	40
2.1. Los sujetos	41
2.2. Vínculo obligatorio	41
1. Naturaleza y esencia del vínculo obligatorio	42
2. Concepción personal del vínculo	42
3. Concepción patrimonial del vínculo	44
2.3. La prestación	44
III. ELEMENTOS INTEGRANTES DEL VÍNCULO	44
1. Deuda sin responsabilidad	45
2. Deuda con responsabilidad limitada	46
3. Responsabilidad sin deuda propia	47
4. Responsabilidad menor que el débito	48
IV. ELEMENTO SUBJETIVO	48
4.1. El Deudor	48
4.2. El acreedor	49
4.3. Los terceros	49
4.4. ¿Quiénes puede ser sujetos de una obligación?	49
V. ELEMENTO OBJETIVO	50
5.1. La prestación	50
5.2. Contenido de la prestación	51
5.3. Requisitos de la prestación	52
1. Debe ser posible	52
2. Debe ser lícita	53
3. Debe ser determinada o determinable	54
4. Valorable económica o patrimonialmente	55
5. Debe corresponder a un interés patrimonial o extrapatrimonial del acreedor.	56
VI. CARACTERES ESENCIALES DE LA OBLIGACIÓN	56

6.1. Bipolaridad	56
6.2. Alteridad	56
6.3. Coercibilidad	58
6.4. Temporalidad	58
6.5. Autonomía	60
6.6. Patrimonialidad	60
VII. RELACIÓN JURÍDICA Y DEBER JURÍDICO GENERAL	62
7.1. La relación jurídica	62
7.2. El deber jurídico general	63
7.3. Relación jurídica y obligación	65
VIII. DERECHOS PERSONALES O DE CRÉDITO Y DERECHOS REALES	69
8.1. Derechos personales	69
8.2. Derechos reales	70
8.3. Diferencia y conexión entre los derechos personales y los reales	72
CAPÍTULO II	
FUENTES DE LAS OBLIGACIONES	
I. NOCIÓN	77
II. CLASIFICACIONES DE LAS FUENTES	77
2.1. Las fuentes en el Derecho romano	77
2.2. Clasificación según Pothier	79
2.3. El Código Napoleón	79
2.4. Las fuentes según varios autores	80
2.5. Criterio de Planiol	81
2.6. Las fuentes en algunos códigos civiles modernos	81
2.7. Algunas conclusiones	82
III. LAS FUENTES	83
3.1. El contrato	83
3.2. El cuasicontrato	84
1. Pago de lo indebido	86
2. Enriquecimiento sin causa o injustificado	87
3. Gestión de negocios	89
3.3. Delitos y cuasidelitos	90
1. Tendencia moderna	91
2. Contraste y conexión	95
3.4. La ley	96
IV. OTRAS FUENTES MODERNAMENTE ACEPTADAS	97
4.1. La declaración unilateral de voluntad	97
4.2. La sentencia	98
4.3. El abuso de derecho	99

CAPÍTULO III EL CONTRATO LA OBLIGACIÓN

I. EL CONTRATO Y LA OBLIGACIÓN	101
1.1. El contrato genera efectos obligatorios entre las partes	103
1.2. El contrato es fuente de obligaciones	105
1.3. La legislación civil y los requisitos para la validez del contrato	105
II. FASES PARA EL NACIMIENTO DEL CONTRATO Y NO DE LA OBLIGACIÓN	106
2.1. Fase preparatoria o de formación	106
1. Teoría de la emisión, o de la declaración o manifestación	107
2. Teoría de la expedición	108
3. Teoría de la recepción	108
4. Teoría del conocimiento o de la cognición	108
2.2. Fase de ejecución o cumplimiento de la obligación	111
1. El efecto fundamental	111
2. El cumplimiento como medio de extinción de la obligación	111
3. El cumplimiento como la actuación del contenido del continente obligatorio.	113
4. Ejecución forzosa	113

CAPÍTULO IV OBLIGACIONES NATURALES

I. NOCIÓN	115
II. BREVE RECUENTO HISTÓRICO	115
III. NATURALEZA JURÍDICA DE LAS OBLIGACIONES NATURALES	118
3.1. Débito sin responsabilidad	118
3.2. Falta de acción y de ejecución forzosa	118
3.3. Voluntariedad en el pago	120
3.4. Retención e irrepitibilidad del pago	120
3.5. ¿Lo pagado en juego debe repetirse?	121
3.6. Un deber de equidad	122
IV. DIFERENCIA ENTRE OBLIGACIÓN NATURAL Y DEBER MORAL	122

CAPÍTULO V REQUISITOS PARA LA VALIDEZ DEL CONTRATO

I. LA CAPACIDAD	123
1.1. Noción	124
1.2. Características de la capacidad contractual o negocial	125
1.3. Personalidad jurídica, capacidad jurídica y capacidad de obrar	125
1.4. Consentimiento de las partes	127
1. Noción	127
2. La voluntad	128
1.5. El error	131
1. Clases de error	131
2. Efectos del error	134

1.6. El dolo	135
1. Referencia	135
2. Clases	137
1.7. La violencia	138
1. Requisitos	140
2. Efectos	140
3. Estado de necesidad y violencia	141
II. OBJETO DEL CONTRATO	141
2.1. Noción general	141
2.2. ¿Qué es el objeto?	142
1. El contrato no tiene objeto sino efectos	144
2. El objeto se asimila o confunde con la causa	144
3. ¿El objeto es del contrato o de la obligación?	144
4. El objeto son las cosas y los servicios que se prestan	147
5. El objeto del contrato es crear obligaciones	148
6. Contenido y objeto de la obligación	149
7. El objeto del contrato es la cosa y el hecho	150
III. LA CAUSA LÍCITA COMO REQUISITO DEL CONTRATO	151
3.1. Noción general de causa	152
3.2. Presunción de la causa	157
3.3. Simulación de la causa	159
3.4. Causa del contrato y causa de la obligación	160
1. Causa eficiente	164
2. Causa final	165
3. Causa impulsiva	166
3.5. Doctrinas de la causa	167
1. Doctrina canonista	167
2. Doctrina clásica	169
3. Doctrina anticausalista	174
4. Doctrina neocausalista	179
5. Doctrina moderna de la causa	181
3.6. Doctrinas subjetiva y objetiva de la causa del contrato	184
1. Criterio subjetivo	184
2. Criterio objetivo	189

CAPÍTULO VI

CLASIFICACIÓN DE LAS OBLIGACIONES

I. SEGÚN LA NATURALEZA DE LA PRESTACIÓN	193
1.1. Obligaciones de dar	193
1.2. Obligaciones de hacer	194
1. Noción	194
2. Clases	195
1.3. Obligaciones de no hacer	196

II. SEGÚN EL CARÁCTER COACTIVO DE LA OBLIGACIÓN	197
2.1. Obligaciones civiles o jurídicas	197
2.2. Obligaciones naturales	197
III. DE SI ESTÁN O NO SOMETIDAS A MODALIDADES	198
3.1. Obligaciones puras y simples	198
3.2. Obligaciones a término	198
3.3. Obligaciones condicionales	201
1. Noción	201
2. Diferencias entre condición y término	202
IV. SEGÚN LA PLURALIDAD DE OBJETOS	203
4.1. Conjuntivas	203
4.2. Alternativas	203
4.3. Facultativas	205
4.4. Analogías y diferencias con las alternativas	206
1. Algunas analogías	206
2. De algunas diferencias	206
V. SEGÚN LA PLURALIDAD DE SUJETOS	206
5.1. Obligaciones mancomunadas o conjuntas	206
5.2. En las obligaciones solidarias	208
VI. SEGÚN LA DIVISIBILIDAD O NO DEL OBJETO	209
6.1. Obligaciones divisibles	209
6.2. Obligaciones indivisibles	210
6.3. Similitudes y diferencias entre las obligaciones indivisibles y las solidarias.	216
1. Similitudes	216
2. Diferencias	217
VII. SEGÚN LA FUENTE QUE ORIGINA LA OBLIGACIÓN	218
7.1. Obligaciones contractuales	218
7.2. Obligaciones extracontractuales	218
VIII. POR EL TIEMPO DE CUMPLIMIENTO DE LA PRESTACIÓN	219
8.1. Obligaciones de tracto único	219
8.2. Obligaciones de tracto sucesivo	219
IX. OBLIGACIONES <i>PROPTER REM</i> O AMBULATORIAS	220
9.1. Noción	220
9.2. Naturaleza real o personal	221
9.3. Caracteres	222
X. OBLIGACIONES GENÉRICAS	223
10.1. El Género	223
10.2. Obligaciones específicas y obligaciones genéricas	224
10.3. Clases de obligaciones genéricas	226
1. Obligaciones con género incierto	226
2. Obligaciones con género fungible	227
3. Obligaciones con género limitado	227

10.4. La determinación o especificación de la prestación	228
10.5. Efectos de las obligaciones genéricas	229
10.6. <i>Genus nunquam perit</i>	229
XI. EL CARGO O MODO	229
11.1. Noción	229
11.2. Características	231
11.3. Diferencia entre el modo o cargo y la condición	232

CAPÍTULO VII OBLIGACIONES PECUNIARIAS

I. CONCEPTO	233
1.1. Concepto	233
1.2. Valores del dinero	233
1.3. Funciones del dinero	234
II. SISTEMA MONETARIO	235
III. OBLIGACIONES PECUNIARIAS Y OBLIGACIONES DE VALOR	235
3.1. Obligaciones o prestaciones pecuniarias	236
3.2. El principio nominalístico	237
3.3. Obligaciones de valor	239
3.4. La doctrina	239
3.5. Las cláusulas de estabilización	240
3.6. La indexación	242
1. Indexación legal	243
2. Indexación contractual	243
3. Indexación judicial	243
3.7. El <i>id quod interest</i>	243
3.8. La obligación de intereses	244
1. Intereses convencionales	245
2. Intereses legales	245
3. El anatocismo	246
3.9. El orden público monetario	248
3.10. Prestaciones en moneda extranjera	248

CAPÍTULO VIII OBLIGACIONES SOLIDARIAS

I. NOCIÓN CONCEPTUAL	251
II. CARACTERÍSTICAS	252
III. NATURALEZA JURÍDICA	256
3.1. Teoría de la representación	256
3.2. Doctrina del afianzamiento o de la mutua <i>fideiusión</i>	257
3.3. Doctrina de la alteridad subjetiva	258
3.4. Doctrina de la unidad de débito con pluralidad de responsabilidades	259
3.5. Doctrina de la titularidad fiduciaria	259
3.6. Doctrina de la unidad o identidad de la prestación	260

IV. FUENTES DE LA SOLIDARIDAD	261
4.1. Pacto expreso o contrato	261
4.2. Por testamento	262
4.3. Por disposición <i>ex lege</i>	262
1. Legislación civil	262
2. Legislación mercantil	263
3. Legislación penal	263
V. ACCIÓN DE REGRESO Y SOLIDARIDAD	264
5.1. Repetición de la parte de cada deudor solidario	264
5.2. En las obligaciones solidarias	265
VI. EXTINCIÓN DE LA SOLIDARIDAD	266
6.1. El pago	266
6.2. La compensación	267
6.3. La novación	268
6.4. La remisión	268
6.5. La confusión	269
6.6. Transacción	270
6.7. Pérdida de la cosa debida	271
6.8. Prescripción	272
6.9. Cumplimiento de una condición resolutoria	273
6.10. Renuncia del acreedor	274
6.11. La nulidad	276
6.12. La rescisión	276
VII. OBLIGACIONES CONCURRENTES O IN SOLIDUM Y OBLIGACIONES SOLI- DARIAS.	277
VIII. DEFENSAS DE LOS CODEUDORES SOLIDARIOS	278
8.1. Defensas relativas a la naturaleza de la obligación	278
8.2. Defensas personales	279
8.3. Defensas o excepciones personalísimas	279

CAPÍTULO IX GARANTÍAS DE LAS OBLIGACIONES

I. DERECHOS Y ACCIONES DEL ACREEDOR	282
1.1. Acciones conservatorias legales	282
1.2. Acciones preventivas o cautelares	282
1.3. Acciones o medidas ejecutivas o ejecutorias	282
II. ACCIONES CONSERVATORIAS LEGALES	283
2.1. Acción oblicua, subrogatoria o indirecta	283
1. Los acreedores pueden ejercer todos los derechos y acciones del deudor, salvo excepción.	284
2. Los acreedores no pueden ejercer las acciones y derechos personales	285
3. Requisitos para procedencia de la acción oblicua	286
4. De algunos efectos de la acción oblicua	287

2.2. Acción pauliana o revocatoria	288
1. Noción general	288
2. Naturaleza de la acción	289
3. Requisitos	290
4. Consecuencias de la acción pauliana	292
4.1. Efectos en cuanto al objeto de la acción	292
4.2. Efectos respecto a las personas intervinientes y terceros	293
5. Diferencias entre la acción oblicua y la acción pauliana	294
2.3. Acción por simulación	295
1. Noción	295
2. Características de la simulación	296
3. Requisitos	296
4. Clases de simulación	297
5. Naturaleza de la acción	298
6. Prueba de la simulación	298
6.1. Motivación	298
6.2. Fases de la prueba	298
7. Efectos de la declaración judicial de simulación de contrato	300
8. Diferencias y semejanzas entre la acción pauliana y la acción de simulación.	301
8.1. Diferencias	301
8.2. Similitudes	301
2.4. Derecho de retención	302
1. Noción	302
2. Requisitos	302
3. Naturaleza jurídica	303
4. El derecho de retención en la ley	304
5. Extinción del derecho de retención	306
2.5. Cláusula penal	307
1. Noción	307
2. Características	310
3. ¿La cláusula penal es un contrato o un pacto condicional?	313
4. Obligación principal y cláusula penal	314
5. Reducción de la cláusula penal y equidad	316
6. Extinción de la obligación principal y de la cláusula penal	318
7. Cláusula penal y causa extraña no imputable	320
2.6. Garantías reales	322
1. La hipoteca	322
2. Las arras	328
3. Similitudes y diferencias entre las arras y la cláusula penal	330
4. La prenda mobiliaria	331
5. Privilegios de los créditos y en materia concursal	334

PARTE II
CAPÍTULO I
CUMPLIMIENTO O PAGO DE LAS OBLIGACIONES

I. EL CUMPLIMIENTO DE LA OBLIGACIÓN	341
1.1. Noción	341
1.2. Formas de cumplimiento de las obligaciones	343
1.3. Cumplimiento en especie, específico o <i>in natura</i>	343
1.4. Cumplimiento por equivalente	345
1. Procedencia	345
2. Carácter del cumplimiento por equivalencia	346
II. PAGO DE LA OBLIGACIÓN	347
2.1. ¿Pago o cumplimiento?	347
2.2. Anotación conceptual	350
2.3. Funciones del pago	353
2.4. Naturaleza jurídica del pago	353
1. Es un contrato	354
2. Es un negocio jurídico	355
3. Es un acto jurídico	356
4. Se trata de un hecho jurídico	357
2.5. Elementos del pago	358
1. Los sujetos del pago	358
2.6. Obligación válida	366
2.7. Intención de pagar	366
2.8. El objeto del pago	367
2.9. El pago en las obligaciones de dar, de hacer y de no hacer.	369
1. El pago en las obligaciones de dar	369
2. El pago en las obligaciones de hacer	371
3. El pago en las obligaciones de no hacer	372
2.10. Elementos accidentales del pago	372
1. El tiempo del pago	372
2. Lugar del pago	373
2.11. Los gastos	376
2.12. Efectos del pago	376
1. Efectos ordinarios del pago	377
2. Efectos extraordinarios del pago	380
3. Efectos accidentales del pago	380
III. PAGO CON SUBROGACIÓN	380
3.1. Noción	380
3.2. Clases de pago con subrogación	382
1. Subrogación convencional	382
2. Subrogación legal	383
3. Subrogación parcial	384
IV. PLAZO O TÉRMINO PARA EL PAGO O CUMPLIMIENTO	384

4.1. Clases	385
4.2. Plazo en beneficio del deudor y del acreedor	387
V. PRUEBA DEL PAGO	388
VI. DACIÓN EN PAGO	389
6.1. Noción	389
6.2. Diferencias con otras figuras jurídicas	390
VII. PAGO POR CESIÓN DE BIENES	391
7.1. Noción	391
7.2. Clases de cesión de bienes	393
7.3. Efectos de la cesión de bienes	394
VIII. PAGO CON BENEFICIO DE COMPETENCIA	394
8.1. Noción	394
8.2. Beneficiarios	394
8.3 Características del beneficio	395
IX. EL PAGO PRESTACIONAL POR CONSIGNACIÓN	395
9.1. Noción	395
9.2. Motivos de procedencia	396
9.3. Requisitos	397
9.4. Oposición al pago	399

CAPÍTULO II INCUMPLIMIENTO DE LAS OBLIGACIONES

I. DIVERSAS SIGNIFICACIONES	401
1.1. ¿Un concepto unitario?	401
1.2. “Definición” de incumplimiento sin definición alguna	402
1.3. El incumplimiento es un concepto jurídico indeterminado.	402
1.4. Comprensión de “incumplimiento” en sentido negativo	402
1.5. Cumplimiento e incumplimiento	403
1.6. La calificación del incumplimiento	404
1.7. Lo que también se dice del incumplimiento	404
1.8. El incumplimiento y los aspectos objetivo y subjetivo	404
1.9. Insatisfacción por lo que se dice es el incumplimiento	405
1.10. ¿El incumplimiento como modalidad coactiva o forzosa del cumplimiento?	406
1.11. Incumplimiento e imposibilidad de cumplir	407
1.12. El incumplimiento como un hecho	407
1.13. Materialidad del incumplimiento o falta de cooperación y la imputación de tal incumplimiento a una de las partes contractuales.	408
1.14. Legislación comparada e incumplimiento	408
1.15. Confusión sobre el incumplimiento	409
1.16. Ausencia doctrinal de un concepto unívoco	409
1.17. Concepto, definición y desacuerdo doctrinal	409
1.18. Componentes del incumplimiento	410
II. CARACTERÍSTICAS DEL INCUMPLIMIENTO	410

1. Innecesaria manifestación de voluntad	411
2. Actividad	412
3. Existencia jurídica de una obligación	413
4. Relación de causalidad	415
III. DIVERSAS FORMAS DE INCUMPLIMIENTO	415
3.1. El incumplimiento según su procedencia	416
1. Incumplimiento voluntario	416
2. Incumplimiento involuntario	418
3. Requisitos de la causa extraña no imputable	419
4. Hechos o circunstancias de la causa extraña no imputable	423
5. Caso fortuito y fuerza mayor	424
6. El hecho de un tercero	427
7. Actos de imperio y medidas generales	428
8. Imposibilidad sobrevenida de la prestación	428
9. El hecho del acreedor	430
3.2. Según la naturaleza del incumplimiento	432
1. Incumplimiento total	432
2. Incumplimiento parcial	432
3.3. Según la duración del incumplimiento	435
1. Incumplimiento definitivo	436
2. Incumplimiento temporal	436
3.4. Incumplimiento cuantitativo y cualitativo	437
1. Incumplimiento cuantitativo	438
2. Incumplimiento cualitativo	438
IV. INCUMPLIMIENTO Y RIESGO EN EL CONTRATO SINALAGMÁTICO.	440
4.1. Motivación conceptual	440
4.2. Los riesgos y las obligaciones de género	442
4.3. El riesgo en los contratos bilaterales no traslativos de la propiedad.	443
4.4. Riesgo y contrato bilateral traslativo de la propiedad	443
4.5. Efectos del riesgo	445

CAPÍTULO III

INCUMPLIMIENTO DE LA OBLIGACIONES

LA MORA

I. MORA E INCUMPLIMIENTO DE LA OBLIGACIÓN	447
II. LA MORA DEL DEUDOR	450
2.1. Noción	450
2.2. Requisitos de la mora del solvens	450
2.3. Efectos de la mora del deudor	452
2.4. Extinción de la mora	452
2.5. Hipótesis de no presencialidad de la mora	453
III. MORA AUTOMÁTICA Y MORA POR INTERPELACIÓN	453
3.1. Mora automática	453

3.2. La mora por interpelación	454
IV. MORA DEL ACREEDOR	455
4.1. Noción	455
4.2. Requisitos de la mora del accipiens	456
1. Ofrecimiento real y total de la prestación al acreedor, en el lugar y tiempo correspondientes.	456
2. Negativa injustificada del acreedor a recibir la prestación debida.	457
3. Adicionamos la necesidad de intervención judicial	457
4.3. Efectos de la mora del acreedor	458
4.4. Algunas diferencias entre “ <i>mora creditoris</i> ” y “ <i>pago por consignación</i> ”.	459

CAPÍTULO IV

MEDIOS CONDUCTENTES A LA EXTINCIÓN POR CUMPLIMIENTO DE LA OBLIGACIÓN

I. LA COMPENSACIÓN	461
1.1. Noción	461
1.2. Características	462
1.3. ¿Cuándo la compensación no procede?	463
1.4. Clases de compensación	464
1. Compensación legal	464
2. Convencional	466
3. Facultativa	467
4. Judicial	467
1.5. Efectos de la compensación	468
1. Entre las partes	468
2. Respecto de terceros	469
II. LA CONFUSIÓN	470
2.1. Noción	470
2.2. Naturaleza jurídica	471
2.3. Elementos	472
2.4. Casos de confusión	472
2.5. La confusión y algunos efectos <i>normativos</i>	473
2.6. Efectos de la confusión	474
III. LA NOVACIÓN	474
3.1. Noción	474
3.2. Clases de novación	476
1. Novación subjetiva	476
3.3. Requisitos de la novación	479
3.4. Diferencias de la delegación con la novación	481
3.5. Efectos de la novación	481
1. Efectos de la novación objetiva	481
2. Efectos de la novación subjetiva	481

CAPÍTULO V**MEDIOS EXTINTIVOS DE LA OBLIGACIÓN SIN CUMPLIMIENTO O PAGO**

I. IMPOSIBILIDAD SOBREVENIDA	483
1.1. La imposibilidad	483
1.2. Imposibilidad sobrevenida	484
1.3. Clases de imposibilidad	485
1.4. Requisitos de procedencia	487
1.5. Supuestos de imposibilidad sobrevenida en las obligaciones de dar, de hacer y de no hacer.	489
1.6. Efectos de la imposibilidad sobrevenida	491
II. REMISIÓN DE LA DEUDA	492
2.1. Noción	492
2.2. Naturaleza	493
2.3. Clases de remisión	494
2.4. Diferencias entre renuncia de derechos y remisión de la deuda.	497
2.5. Distinción entre remisión y donación	498
2.6. Efectos de la remisión	498
2.7. ¿La remisión de la deuda es revocable?	499
III. LA PRESCRIPCIÓN EXTINTIVA O LIBERATORIA	500
3.1. Noción	501
3.2. Características	501
3.3. Requisitos	502
3.4. Naturaleza	503
3.5. Renuncia de la prescripción y el orden público	504
3.6. Efectos de la prescripción extintiva	504

CAPÍTULO VI**LA RESPONSABILIDAD CIVIL EN EL DERECHO DE OBLIGACIONES**

I. LA RESPONSABILIDAD CIVIL	507
1.1. La denominación en controversia	507
1.2. La responsabilidad civil como tal	508
1.3. La responsabilidad civil como una unidad	509
1.4. Características de la responsabilidad civil	511
1.5. Funciones	512
1. Función preventiva	512
2. Precaución	514
3. Reparación	514
4. Sanción	514
II. FUNDAMENTO DE LA RESPONSABILIDAD CIVIL	516
2.1. Teoría de la culpa	516
2.2. Teoría de la culpa objetiva	518
2.3. Teoría de los riesgos	518
2.4. Teoría de la garantía	519

III. CLASES DE RESPONSABILIDAD CIVIL	519
3.1. Según la naturaleza de la conducta incumplida	521
1. Responsabilidad civil contractual	521
2. Responsabilidad civil extracontractual	524
3.2. De si la obligación de reparar deviene o no de culpa del agente.	527
1. Responsabilidad civil subjetiva	527
2. Responsabilidad objetiva	528
IV. ¿EN REALIDAD, EXISTEN DIFERENCIAS ENTRE LA RESPONSABILIDAD CIVIL CONTRACTUAL Y LA EXTRA CONTRACTUAL?	530
4.1. Varias diferencias	530
4.2. Unificación en la ley de la responsabilidad civil contractual y la extracontractual.	533

CAPÍTULO VII REQUISITOS DE LA RESPONSABILIDAD CIVIL EL DAÑO

I. EL DAÑO	537
1.1. Necesarias distinciones	537
1.2. ¿Constitucionalización normativa del daño?	540
1.3. Noción	541
1.4. Doctrinas sobre el daño	542
1. El daño deviene según el derecho subjetivo lesionado	542
2. Doctrina del interés afectado	543
3. Doctrina del resultado de la acción dañosa	543
II. CLASES DE DAÑOS	544
2.1. Según la fuente del daño	544
1. Daños contractuales	544
2. Daños extracontractuales	546
2.2. De acuerdo con la naturaleza del daño causado	547
1. Daño patrimonial o material	548
2. Daño a la persona	549
2.3. ¿Es correcto hablar de responsabilidad civil por actos o hechos lícitos?	554
III. ¿PROCEDE EL DAÑO MORAL EN MATERIA CONTRACTUAL?	555
3.1. ¿Lo no prohibido está permitido?	555
3.2. El brocardo según el cual “ <i>Quod non est prohibitum licet</i> ”	556
3.3. En la doctrina ha existido controversia sobre la procedencia o no del daño moral en el ámbito contractual.	557
3.4. No todo incumplimiento contractual genera daño moral, así como no todo hecho ilícito produce daños morales.	560
IV. APRECIACIÓN Y ESTIMACIÓN DEL DAÑO MORAL	560
4.1. Apreciación y prueba del daño moral	560
4.2. Estimación del daño moral	561
4.3. ¿La persona jurídica puede sufrir daño moral?	566
4.4. El daño moral y su transmisibilidad	568

1. Tesis negativa	568
2. Tesis positiva	570
V. REQUISITOS DEL DAÑO	571
5.1. El daño debe ser cierto	571
5.2. Lesión de un derecho adquirido o de un interés legítimo	573
5.3. El daño debe ser determinado o determinable	573
5.4. El daño no debe haber sido reparado	574
5.5. Que el daño lo reclame la persona legitimada	575
VI. ALGUNOS SUPUESTOS ESPECIALES DE RESPONSABILIDAD	575
6.1. Responsabilidad civil de la persona jurídica	575
6.2. Responsabilidad de los establecimientos educativos	576
6.3. Responsabilidad del Estado	577

CAPÍTULO VIII ELEMENTOS DE LA RESPONSABILIDAD CIVIL LA CULPA

I. LA CULPA	581
1.1. Noción	583
1.2. Características de la culpa	586
1.3 Clases de culpa	586
1. Según la gradación de la culpa	588
2. De acuerdo a que la culpa consista en una actividad negativa o positiva, realizada por el deudor (negativa, de no hacer; positiva, de hacer).	591
3. Con referencia a los actos intencionales o a los culposos	592
II. CARGA PROBATORIA	592
2.1. En la responsabilidad extracontractual	593
2.2. En la responsabilidad contractual	593
2.3. La carga de la prueba	594
III. APRECIACIÓN DE LA CULPA	594
3.1. Apreciación de la culpa en abstracto	596
3.2. Apreciación de la culpa en concreto	596
IV. CULPA CIVIL Y CULPA PENAL	598
1. Doctrina unitaria	598
2. Doctrina dualista	598

CAPÍTULO IX ELEMENTOS DE LA RESPONSABILIDAD CIVIL LA RELACIÓN DE CAUSALIDAD

I. RELACIÓN DE CAUSALIDAD	601
1.1. Noción	601
1.2. Doctrinas sobre el vínculo de causalidad	603
1. Teoría del hecho desencadenante	603
2. Teoría de la causa más próxima al daño	603

3. Teoría de la equivalencia de condiciones o <i>condictio sine qua non</i>	604
4. Teoría de la causalidad adecuada	604
III. PRUEBA DEL NEXO CAUSAL	605
3.1. El nexo o vínculo de conexión	605
3.2. ¿La relación de causalidad es cuestión de hecho o de derecho?	608